

Thông Cáo Báo Chí

DKSH và NanoCollect Thiết Lập Quan Hệ Đối Tác Chiến Lược tại Khu Vực Đông Nam Á

DKSH ký kết quan hệ đối tác chiến lược với NanoCollect Biomedical, nhà sản xuất các thiết bị phân loại tế bào và phân tích tế bào bằng định hướng hình ảnh dựa trên công nghệ tiên tiến cartridge. Bằng chuyên môn và kinh nghiệm trên toàn cầu, DKSH sẽ thúc đẩy cơ hội phát triển kinh doanh của NanoCollect tại sáu thị trường mới tại khu vực Đông Nam Á.

Singapore, ngày 5 tháng 9 năm 2024 – Ngành Kỹ Thuật Công Nghệ của DKSH đã xúc tiến quan hệ hợp tác với NanoCollect Biomedical, nhà sản xuất các thiết bị phân tích và phân loại tế bào dựa trên công nghệ cartridge và kỹ thuật hình ảnh tiên tiến. Theo đó, DKSH sẽ cung cấp dịch vụ bán hàng, tiếp thị, hỗ trợ ứng dụng và dịch vụ hậu mãi tại Singapore, Malaysia, Thái Lan, Philippines, Indonesia và Việt Nam để mở rộng hoạt động kinh doanh của NanoCollect các thị trường trên.

NanoCollect là chuyên gia trong lĩnh vực sáng chế và sản xuất các giải pháp phân tích và phân loại tế bào. Danh mục sản phẩm của thương hiệu bao gồm các thiết bị phân loại tế bào hiện đại với công nghệ cartridge tiên tiến giúp dễ dàng phân loại các tế bào nhạy cảm như tế bào gốc. Bên cạnh đó, NanoCollect còn cung cấp các bộ trợ cần thiết giúp nâng cao quy trình làm việc trong phòng thí nghiệm như các module phân phối tế bào đơn lẻ, cho phép phân tách tế bào chính xác cho các ứng dụng thực nghiệm như genomics tế bào đơn lẻ, phát triển dòng tế bào, liệu pháp tế bào và nghiên cứu cơ bản. Áp dụng cartridge đóng vai trò quan trọng để NanoCollect đảm bảo hiệu quả và độ chính xác của các hệ thống phân loại, từ đó trở thành công cụ không thể thiếu cho các phòng thí nghiệm nghiên cứu và lâm sàng khi tìm kiếm giải pháp đáng tin cậy trong việc phân loại tế bào khả năng sống sót cao.

Paul DiGregorio, Phó Chủ tịch Thương mại, NanoCollect, chia sẻ: “NanoCollect cảm thấy phấn khởi về quan hệ hợp tác với DKSH. Với bề dày kinh nghiệm và vị thế nhà cung cấp dịch vụ phát triển thị trường hàng đầu khu vực, DKSH là đối tác lý tưởng để thúc đẩy sự tăng trưởng của chúng tôi tại châu Á – Thái Bình Dương. Chuyên môn của DKSH trong lĩnh vực bán hàng, tiếp thị, hỗ trợ ứng dụng và dịch vụ hậu mãi cho các sản phẩm phân loại tế bào đảm bảo cho sự thành công khi giới thiệu các giải pháp đổi mới của chúng tôi đến với ngành khoa học sự sống. Chúng tôi sẽ mang đến cải tiến công nghệ tạo nên giá trị cho các nhà nghiên cứu trong viện hàn lâm và sinh dục.”

Marco Farina, Giám đốc Cấp cao, Bộ phận Phát triển Kinh doanh và Trung tâm Xuất sắc, Ngành Kỹ Thuật Công Nghệ, DKSH, cho biết: “Chúng tôi rất vui khi đồng hành cùng NanoCollect. Việc tích hợp các sản phẩm của họ vào danh mục sản phẩm khoa học sự sống giúp làm phong phú thêm các dịch vụ và giải pháp toàn diện cho khách hàng trong các lĩnh vực tế bào, phát hiện kháng thể, phát triển dòng tế bào và chỉnh sửa gen Crispr của DKSH. Cùng với NanoCollect, chúng tôi mong đợi sẽ thúc đẩy tăng trưởng và tiếp tục mang lại giá trị vượt trội cho khách hàng.”

Về NanoCollect

NanoCollect cam kết tạo điều kiện cho các nhà khoa học khám phá từng tế bào. NanoCollect phát triển và cung cấp các giải pháp dựa trên công nghệ vi lưu (microfluidics) với chi phí tối ưu, kích thước gọn nhẹ và dễ dàng sử dụng. Bằng cách đảm bảo tỷ lệ sống sót cao để thúc đẩy nghiên cứu dựa trên tế bào, danh mục sản phẩm của NanoCollect ngày càng mở rộng bao gồm các thiết bị và vật tư, cho phép các nhà khoa học sinh học phân tích và phân loại tế bào nhằm điều chế thuốc, genomics tế bào đơn lẻ, nhân bản, phát hiện kháng thể và nghiên cứu cơ bản. www.nanocollect.com

Về DKSH

Sứ mệnh của DKSH là nâng cao chất lượng cuộc sống của người tiêu dùng trên khắp thế giới. Hơn 160 năm qua, DKSH đã đồng hành cùng phát triển với nhiều doanh nghiệp tại châu Á và hơn thế nữa, trên các lĩnh vực: Chăm sóc sức khỏe, Hàng Tiêu Dùng, Nguyên Liệu Hóa Chất và Kỹ Thuật Công Nghệ. Là tập đoàn cung cấp Dịch vụ Phát triển Thị trường hàng đầu thế giới, DKSH cung cấp các dịch vụ như: tìm kiếm nguồn hàng, phân tích thị trường, tiếp thị và bán hàng, eCommerce, phân phối và hậu cần cũng như dịch vụ chăm sóc khách hàng sau bán hàng. DKSH là thành viên của Hiệp ước Toàn cầu Liên Hợp Quốc và tuân thủ các phương thức kinh doanh có trách nhiệm. Niêm yết trên sàn chứng khoán Thụy Sĩ,

hiện nay, DKSH hoạt động trên 36 quốc gia với hơn 29.040 chuyên gia, đạt doanh thu thuần năm 2023 là 11,1 tỷ franc Thụy Sĩ (CHF). Ngành Kỹ Thuật Công Nghệ cung cấp các giải pháp toàn diện cho các ứng dụng khoa học và công nghiệp chuyên dụng. Với khoảng 1.760 chuyên gia, ngành Kỹ Thuật Công Nghệ đã tạo ra doanh thu ròng 532,6 triệu CHF vào năm 2023. www.dksh.com/tec

Để biết thêm chi tiết, vui lòng liên hệ:

Ngành Kỹ Thuật Công Nghệ, Tập đoàn DKSH

Irene Chen
Giám Đốc Truyền Thông
+886 2 8752 7611
irene.yr.chen@dksh.com

DKSH Việt Nam

Lý Mỹ Nhi
Quản Lý Khu Vực Cấp Cao, Bộ phận Marketing & Truyền thông
nhi.my.ly@dksh.com