

# Comunicado à imprensa

## Forte crescimento previsto para os mercados globais de seguros à medida que aumenta a demanda por proteção contra riscos, diz o Swiss Re Institute

- Espera-se que os prêmios de seguros globais cresçam 3,4% em termos reais em 2021, 3,3% em 2022 e 3,1% em 2023
- O mercado mundial de seguros deverá exceder US\$ 7 trilhões em prêmios pela primeira vez em meados de 2022, mais cedo do que o esperado
- Rentabilidade do seguro apoiada por maior conscientização quanto ao risco tanto no segmento de vida quanto não-vida, após a pandemia da COVID-19, e o fortalecimento contínuo do preço de seguros

Zurique, 17 de novembro de 2021 – O último estudo *sigma* do Swiss Re Institute prevê que o setor de seguros globais atinja um novo recorde em prêmios globais até meados de 2022, ultrapassando US\$ 7 trilhões. Isto vem antes do que a Swiss Re estimou em julho e reflete a crescente conscientização quanto ao risco, aumentando a demanda por proteção e o fortalecimento contínuo do preço de seguros nas linhas comerciais de seguros não-vida. A perspectiva do setor de seguros também é apoiada por uma forte recuperação cíclica do choque da COVID-19, mas espera-se que o crescimento econômico desacelere nos próximos dois anos devido a uma crise de preços de energia em desdobramento, problemas prolongados do lado da oferta e riscos de inflação. Suporte estrutural de longo prazo para o crescimento é necessário, como mostra a análise de resiliência do Swiss Re Institute neste relatório *sigma*.

A mudança climática e a digitalização são tendências significativas que estão moldando a economia mundial e os mercados de seguros. A rápida descarbonização está se tornando imperativa e a abordagem da sociedade para a transição a uma economia verde determinará as perspectivas econômicas. O setor de seguros pode apoiar a transição para uma economia de baixo carbono, não apenas absorvendo perdas por desastres, mas também promovendo investimentos sustentáveis de infraestruturas que ajudam a mitigar o impacto de condições climáticas extremas voláteis. A adoção de tecnologias digitais não está apenas desempenhando um papel no aumento do crescimento da produtividade global, mas a pesquisa da Swiss Re também descobriu que a pandemia transformou a receptividade dos consumidores para interagir digitalmente com os seguros, apontando para o potencial de crescimento.<sup>1</sup> Uma terceira tendência significativa é a

Relações Públicas, Zurique  
Telefone: +41 43 285 7171


Dr. Thomas Holzheu  
Telefone +1 914 828 6502

Irina Fan  
Telefone +852 2582 5693

Patrick Saner  
Telefone +41 43 285 28 55

Swiss Re Ltd  
Mythenquai 50/60  
CH-8022 Zurique

Telefone +41 43 285 2121

[www.swissre.com](http://www.swissre.com)  
 @SwissRe

<sup>1</sup> Fonte: [Digital adoption in personal P&C insurance in south and southeast Asia | Swiss Re](#)

crescente divergência do crescimento dos países e dos indicadores socioeconômicos, como a desigualdade - um potencial risco adverso.

“A recuperação econômica que estamos vivendo é cíclica e não estrutural, com resiliência macroeconômica mais fraca hoje do que antes da crise da COVID-19. Como tal, devemos ser tudo menos complacentes. Dada sua capacidade e experiência para absorver riscos, a indústria de seguros é crucial para tornar as sociedades e economias mais resilientes. No entanto, para um crescimento inclusivo e sustentável, todos devem estar a bordo. O "crescimento verde" só é sustentável se for também inclusivo. Temos uma oportunidade única de construir um sistema de mercado melhor. Para isso, todas as partes interessadas deverão aceitar e internalizar os custos da mudança climática, e os formuladores de políticas deverão levar em conta os efeitos distributivos de suas políticas econômicas entre suas populações. Isso ajudará a criar a transição que precisamos para um caminho sustentável rumo a uma economia líquida zero até 2050”, disse Jerome Haegeli, Swiss Re Group Chief Economist

O estudo *sigma* do Swiss Re Institute prevê que o crescimento do PIB global será forte em 2021, em 5,6%, diminuindo para 4,1% em 2022 e 3,0% em 2023. A inflação é o risco macroeconômico prevalecente a curto prazo, alimentada pela crise energética e por questões prolongadas do lado da oferta. Espera-se que a pressão de preços seja mais aguda entre os mercados emergentes e no Reino Unido e nos EUA.

#### **A recuperação do mercado reflete a resiliência do setor de seguros**

O Swiss Re Institute estima que os prêmios globais de seguro não-vida crescerão 3,3% em 2021, 3,7% em 2022 e 3,3% em 2023. Prevê-se que as taxas de catástrofes de propriedades melhorem em 2022, após um ano de perdas acima da média. Os preços de seguros de responsabilidade civil também devem ser mais fortes no próximo ano devido ao aumento da inflação social, enquanto as linhas pessoais devem se beneficiar dos primeiros sinais de melhoria dos preços do setor de automóveis nos EUA e na Europa. Espera-se que o prêmio do seguro de saúde e médico global aumente, impulsionado pelo crescimento da economia dos EUA e por uma demanda estável do mercado avançado. Espera-se uma forte expansão nos mercados emergentes, com a China projetada para crescer 10% em cada um dos próximos dois anos, em grande parte impulsionada pela forte demanda por seguros médicos, incluindo coberturas de doenças críticas.

Espera-se que os prêmios de vida globais aumentem 3,5% em 2021, 2,9% em 2022 e 2,7% em 2023. Produtos de proteção devem ter uma forte demanda, apoiados por maior conscientização quanto ao risco, recuperação dos seguros em grupo e maior interação digital. Espera-se que os negócios de poupança cresçam moderadamente nos próximos dois anos, refletindo uma leve melhoria nos rendimentos de títulos públicos e uma recuperação no emprego e na renda das famílias. Como a pandemia continua a afetar o setor de seguros de vida, o excesso de mortalidade mostra uma tendência mista. Ao contrário de muitos países europeus, os EUA experienciaram um contínuo

excesso de mortalidade desde o início da pandemia e os benefícios pagos por morte aumentaram no primeiro semestre deste ano. As seguradoras de vida na América Latina têm enfrentado sinistros relacionados à pandemia sem precedentes, já que a região foi atingida de forma particularmente dura pela COVID-19. No Brasil, os sinistros do seguro de vida mais que dobraram em abril de 2021, enquanto a pandemia é o evento mais caro já registrado para a indústria de seguros local no México, totalizando US\$ 2,5 bilhões em perdas seguradas em 18 meses até setembro de 2021. Isto supera a perda de US\$ 2,4 bilhões do furacão Wilma em 2005.

O aumento da conscientização quanto ao risco está gerando uma demanda mais forte por proteção de seguro. O choque pandêmico destacou o importante papel que o setor de seguros desempenha como um absorvedor de riscos em tempos de crise, fornecendo alívio financeiro às famílias, empresas e governos. Ao mesmo tempo, as disrupções nas cadeias de produção mostram que é necessária uma melhor proteção para melhorar a resiliência da sociedade e o recorde de condições climáticas extremas este ano acrescentam urgência à corrida global para zero emissões líquidas. Os consumidores também estão abertos ao seguro digital e online, e espera-se que cresça rapidamente. Entretanto, o aumento da desigualdade pode exacerbar a inflação social, que é definida como o aumento dos sinistros de seguros impulsionado por grandes custos de litígio.

“As condições de mercado sugerem que a dinâmica positiva de preços continuará em todas as linhas e regiões. O desenvolvimento de sinistros mais elevados, impulsionado pela inflação em todas as linhas de negócios, a inflação social contínua nos EUA e as taxas de juros persistentemente baixas serão os principais fatores para o fortalecimento de preço do mercado”, disse Jerome Haegeli.

Tabela 1: Crescimento real do PIB, inflação e taxas de juros em regiões selecionadas, 2020 a 2023

		2020		2021		2022		2023	
		Real	SRI	Consenso	SRI	Consenso	SRI	Consenso	
Crescimento real do PIB, média anual, %	EUA	-3.5	5.5	5.6	3.7	4.0	1.5	2.4	
	Zona euro	-6.6	5.0	5.1	4.1	4.3	2.0	2.1	
	China	2.3	8.0	8.0	5.1	5.4	5.7	5.4	
Inflação, todos os itens do IPC, média anual, %	EUA	1.2	4.7	4.4	5.0	3.3	2.2	2.3	
	Zona euro	0.3	2.5	2.4	2.6	2.0	1.5	1.5	
	China	2.5	1.3	1.0	2.3	2.2	2.5	2.2	
Rendimento, títulos do governo em 10 anos, final do ano, %	EUA	1.0	1.4	1.7	1.6	2.0	1.9	2.4	
	Zona euro	-0.6	-	-0.2	0.0	0.0	0.2	0.4	

Nota: A taxa de política da zona de euro refere-se à taxa de juros das principais operações de refinanciamento; dados de 28 de outubro de 2021.

Tabela 2: Previsões de crescimento dos prêmios totais de seguros, em termos reais

	2021	2022	2023
Mundo	3.4% ↑	3.3% ↑	3.1% ↑
Mercados avançados	3.3% ↑	2.5% ↑	2.2% ↑
América do Norte	2.3% ↑	2.5% ↑	2.2% ↑
EMEA	4.9% ↑	2.0% ↑	2.0% ↑
Ásia-Pacífico	3.9% ↑	3.6% ↑	2.8% ↑
Mercados emergentes	3.4% ↓	6.5% ↓	6.2% ↓
Excl. China	5.7% ↑	5.3% ↑	4.9% —
China	1.5% ↓	7.1% ↓	6.9% ↓
América Latina & Caribe	7.5% ↑	4.4% ↓	3.5% ↓
Europa Emergente & Ásia Central	3.6% ↑	3.5% ↑	2.9% ↑
Oriente Médio Emergente	2.5% ↓	4.7% ↓	4.5% ↓
África	1.9% ↓	2.0% ↓	2.6% —

As setas mostram a direção da revisão das previsões desde junho

Fonte: Swiss Re Institute

#### Nota para os editores

##### Como solicitar este estudo *sigma*:

A versão em inglês do sigma 5/2021, 'Turbulence after lift-off: global economic and insurance outlook 2022/23' está disponível em formato eletrônico. Você pode baixá-lo aqui:

<https://www.swissre.com/institute/research/sigma-research/sigma-2021-05.html>

#### Swiss Re

O Grupo Swiss Re é um dos principais fornecedores mundiais de resseguros, seguros e outras formas de transferência de risco baseadas em seguros, trabalhando para tornar o mundo mais resiliente. O grupo antecipa e gerencia riscos, desde catástrofes naturais a alterações climáticas, populações envelhecidas ao crime cibernético. O objetivo do Grupo Swiss Re é fazer com que a sociedade prospere e progrida, criando novas oportunidades e soluções para os seus clientes. Com sede em Zurique, na Suíça, onde foi fundado em 1863, o Grupo Swiss Re opera com uma rede de aproximadamente 80 escritórios a nível mundial.

#### Nota de cautela sobre as declarações prospectivas

Certas declarações e ilustrações contidas neste documento são prospectivas. Essas declarações (inclusive quanto a planos, objetivos, metas e tendências) e ilustrações fornecem expectativas atuais de eventos futuros baseadas em certas suposições e incluem qualquer declaração que não esteja diretamente relacionada a um fato histórico ou fato atual.

Declarações prospectivas normalmente são identificadas por palavras ou frases como "antecipar", "assumir", "acreditar", "continuar", "estimar", "esperar", "prever", "pretender", "pode aumentar", "pode flutuar" e expressões similares, ou por verbos futuros ou condicionais tais como "vontade", "deveria", "faria" e "poderia". Essas declarações prospectivas envolvem riscos conhecidos e desconhecidos, incertezas e outros fatores, que podem fazer com que os resultados reais das operações, condição financeira, índices de solvência, posições de capital ou liquidez ou perspectivas do Grupo sejam materialmente diferentes de quaisquer resultados futuros de operações, condição financeira, índices de solvência, posições de capital ou liquidez ou perspectivas expressas ou implícitas por tais declarações ou fazer com que a Swiss Re não atinja suas metas publicadas. Tais fatores incluem, entre outros:

- a frequência, gravidade e desenvolvimento dos eventos de sinistros segurados, particularmente catástrofes naturais, desastres causados pelo homem, pandemias, atos de terrorismo ou atos de guerra;
- experiência de mortalidade, morbidade e longevidade;
- a ciclicidade do setor de resseguros;

- intervenção do Banco Central nos mercados financeiros, guerras comerciais ou outras medidas protecionistas relacionadas a acordos comerciais internacionais, eventos geopolíticos adversos, protestos políticos internos ou outros desenvolvimentos que afetem negativamente as condições econômicas globais;
- volatilidade aumentada e/ou disrupções nos mercados globais de capital e crédito;
- a capacidade do Grupo de manter liquidez suficiente e acesso aos mercados de capitais, incluindo liquidez suficiente para cobrir a potencial recaptura de acordos de resseguro, a cobrança antecipada de dívidas ou acordos semelhantes e a exigência de garantias devido à deterioração real ou percebida da solidez financeira do Grupo ou de outra forma;
- a incapacidade do Grupo de realizar valores sobre as vendas de títulos no balanço do Grupo equivalentes a seus valores registrados para fins contábeis;
- a incapacidade do Grupo de gerar renda suficiente de sua carteira de investimentos, inclusive como resultado de flutuações nos mercados de ações e renda fixa, da composição da carteira de investimentos ou de outra forma;
- mudanças na legislação e regulamentação, ou suas interpretações pelos reguladores e tribunais, afetando o Grupo ou suas empresas cedentes, inclusive como resultado de uma reforma abrangente ou de mudanças de abordagens multilaterais para a regulamentação de operações globais;
- a redução ou perda de um dos índices de solidez financeira ou outros índices de uma ou mais empresas do Grupo, e desenvolvimentos que afetem negativamente sua capacidade de alcançar melhores índices;
- incertezas na estimativa de reservas, incluindo diferenças entre a experiência real de sinistros e as suposições de subscrição e reserva;
- renovação de políticas e taxas de caducidade;
- incertezas na estimativa de sinistros futuros para fins de relatórios financeiros, particularmente com respeito a grandes catástrofes naturais e certas grandes perdas causadas pelo homem, pois incertezas significativas podem estar envolvidas na estimativa de perdas decorrentes de tais eventos e estimativas preliminares podem estar sujeitas a mudanças à medida que novas informações se tornem disponíveis;
- ações legais ou investigações ou ações regulatórias, inclusive em relação às exigências da indústria ou regras de conduta comercial de aplicabilidade geral;
- o resultado das auditorias fiscais, a capacidade de realizar o reporte de prejuízos fiscais e a capacidade de realizar ativos fiscais diferidos (inclusive em razão da combinação de ganhos em uma jurisdição ou considerada mudança de controle), o que poderia afetar negativamente os ganhos futuros, e o impacto geral das mudanças nos regimes fiscais sobre o modelo de negócios do Grupo;
- mudanças nas estimativas contábeis ou suposições que afetam os valores reportados de ativos, passivos, receitas ou despesas, incluindo ativos e passivos contingentes;
- mudanças nas normas, práticas ou políticas contábeis;
- fortalecimento ou enfraquecimento das moedas estrangeiras;
- reformas de, ou outras mudanças potenciais nas taxas modelo de referência;
- falha nos acordos de cobertura do Grupo para ser eficaz;
- investimentos significativos, aquisições ou disposições, e quaisquer atrasos, responsabilidades imprevistas ou outros custos, benefícios menores do que o esperado, deficiências, ações de avaliação ou outras questões experimentadas em conexão com tais transações;
- eventos extraordinários que afetam os clientes do Grupo e outras contrapartes, tais como falências, liquidações e outros eventos relacionados ao crédito;
- níveis de competição em mudança;
- os efeitos da disrupção de negócios devido a ataques terroristas, ciberataques, catástrofes naturais, emergências de saúde pública, hostilidades ou outros eventos;
- limitações na capacidade das subsidiárias do Grupo de pagar dividendos ou fazer outras distribuições; e
- fatores operacionais, incluindo a eficácia do gerenciamento de riscos e outros procedimentos internos para antecipar e gerenciar os riscos acima mencionados.

Estes fatores não são exaustivos. O Grupo opera em um ambiente em constante mudança e novos riscos surgem continuamente. Os leitores são advertidos a não depositar confiança indevida em declarações prospectivas. A Swiss Re não assume nenhuma obrigação de revisar ou atualizar publicamente quaisquer declarações prospectivas, seja em decorrência de novas informações, eventos futuros ou de alguma outra forma.

Esta comunicação não pretende ser uma recomendação para comprar, vender ou manter valores mobiliários e não constitui uma oferta para a venda ou solicitação de uma oferta de compra de valores mobiliários em qualquer jurisdição, incluindo os Estados Unidos. Qualquer oferta desse tipo será feita somente por meio de um prospecto ou memorando de oferta, e em conformidade com as leis de valores mobiliários aplicáveis.